



МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ  
ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

П Р И К А З

23 июля 2022 г.

г. Донецк

№ 52

Об утверждении критериев экономической, социальной и бюджетной эффективности инвестиционного проекта



Во исполнение пункта 3 Указа Главы Донецкой Народной Республики от 12 мая 2022 года № 200 «О некоторых вопросах вложения денежных средств в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности на территории Донецкой Народной Республики» (в редакции Указа Главы Донецкой Народной Республики от 20 июня 2022 года № 300 «О внесении изменения в Указ Главы Донецкой Народной Республики от 12 мая 2022 года № 200 «О некоторых вопросах вложения денежных средств в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности на территории Донецкой Народной Республики»), руководствуясь пунктами 2.16, 4.3 Положения о Министерстве экономического развития Донецкой Народной Республики, утвержденного Постановлением Правительства Донецкой Народной Республики от 10 октября 2019 года № 30-1,

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Утвердить критерии экономической, социальной и бюджетной эффективности инвестиционного проекта (прилагаются).
2. Экономико-правовому отделу организационно-правового департамента представить настоящий Приказ на государственную регистрацию в Министерство юстиции Донецкой Народной Республики.
3. Отделу информационного и программного обеспечения организационно-правового департамента обеспечить опубликование настоящего Приказа после его государственной регистрации на официальном

сайте Министерства экономического развития Донецкой Народной Республики.

4. Настоящий Приказ вступает в силу со дня его официального опубликования.

И.о. Министра



А.В. Половян

УТВЕРЖДЕНЫ  
Приказом Министерства  
экономического развития  
Донецкой Народной Республики  
от 23.06.2022 № 52

### Критерии экономической, социальной и бюджетной эффективности инвестиционного проекта

Показатели экономической, социальной и бюджетной эффективности инвестиционного проекта рассчитываются инвестором самостоятельно.

1. Для оценки экономической эффективности инвестиционного проекта применяются следующие показатели:

а) наличие модернизации или обновления производства, которое рассчитывается с помощью коэффициента обновления основных средств по формуле:

$$K_0 = OC_{\text{вв.}} / OC_{\text{к.пр.}}$$

где:

$K_0$  – коэффициент обновления основных средств за период реализации инвестиционного проекта;

$OC_{\text{вв.}}$  – стоимость объектов основных средств, введенных в эксплуатацию за период реализации инвестиционного проекта;

$OC_{\text{к.пр.}}$  – стоимость основных средств на конец реализации инвестиционного проекта.

б) планируемый объем продукции и услуг, соответствующий инвестиционным вложениям, который вычисляется по формуле:

$$Q_{\text{к.пр.}} = Q_{\text{н.пр.}} + \Delta Q,$$

где:

$Q_{\text{к.пр.}}$  – планируемый объем продукции и услуг после реализации инвестиционного проекта;

$Q_{\text{н.пр.}}$  – объем продукции и услуг до реализации инвестиционного проекта;

$\Delta Q$  – изменение объема продукции и услуг за период реализации инвестиционного проекта.

2. Для оценки социальной эффективности инвестиционного проекта применяются следующие показатели:

а) количество создаваемых рабочих мест, которое рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{созд.раб.м.}} = K_{\text{раб.м.к.пр.}} - K_{\text{раб.м.н.пр.}} + K_{\text{выб.раб.м.}},$$

где:

$K_{\text{созд.раб.м.}}$  – количество создаваемых рабочих мест;

$K_{\text{раб.м.к.пр.}}$  – количество рабочих мест после завершения инвестиционного проекта;

$K_{\text{раб.м.н.пр.}}$  – количество рабочих мест до начала реализации инвестиционного проекта;

$K_{\text{выб.раб.м.}}$  – количество выбывших рабочих мест.

б) количество сохраненных рабочих мест, которое рассчитывается по формуле:

$$K_{\text{сохр.раб.м.}} = K_{\text{раб.м.к.пр.}} - K_{\text{созд.раб.м.}},$$

где:

$K_{\text{сохр.раб.м.}}$  – количество сохраненных рабочих мест;

$K_{\text{раб.м.к.пр.}}$  – количество рабочих мест после завершения инвестиционного проекта;

$K_{\text{созд.раб.м.}}$  – количество создаваемых рабочих мест;

$K_{\text{раб.м.н.пр.}}$  – количество рабочих мест до начала реализации инвестиционного проекта;

$K_{\text{выб.раб.м.}}$  – количество выбывших рабочих мест.

в) предполагаемый средний уровень заработной платы, который вычисляется по формуле:

$$ЗП_{\text{ср.к.пр.}} = ЗП_{\text{н.пр.}} + \Delta ЗП_{\text{ср.}},$$

где:

$ЗП_{\text{ср.к.пр.}}$  – средняя заработная плата после реализации инвестиционного проекта;

$ЗП_{\text{н.пр.}}$  – средняя заработная плата до реализации инвестиционного проекта;

$\Delta ЗП_{\text{ср.}}$  – изменение средней заработной платы за период реализации инвестиционного проекта.

3. Для оценки бюджетной эффективности инвестиционного проекта применяется показатель корреляции предполагаемых ежегодных налоговых поступлений с объемом выпускаемой продукции и предоставляемых услуг,

который представляет собой коэффициент корреляции Пирсона и рассчитывается по формуле:

$$r = \frac{\sum_{i=1}^n (x_i - x_{\text{ср}}) * (y_i - y_{\text{ср}})}{\sqrt{\sum_{i=1}^n (x_i - x_{\text{ср}})^2} * \sqrt{\sum_{i=1}^n (y_i - y_{\text{ср}})^2}}$$

где:

$r$  – коэффициент корреляции Пирсона;

$x_i$  – объем выпускаемой продукции и предоставляемых услуг в  $i$ -ом году на протяжении срока реализации инвестиционного проекта;

$x_{\text{ср}}$  – средний объем выпускаемой продукции и предоставляемых услуг за период реализации инвестиционного проекта;

$y_i$  – объем предполагаемых налоговых поступлений в  $i$ -ом году на протяжении срока реализации инвестиционного проекта;

$y_{\text{ср}}$  – средний объем предполагаемых налоговых поступлений за период реализации инвестиционного проекта;

$n$  – срок реализации инвестиционного проекта.